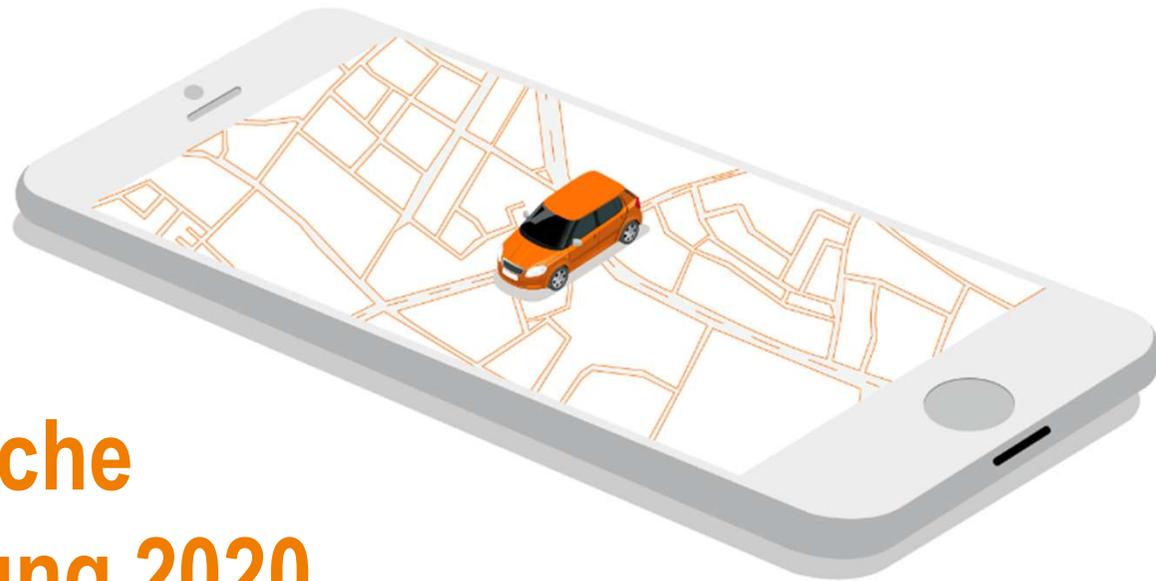


Sixt Leasing SE
Virtuelle ordentliche
Hauptversammlung 2020



DRIVE ≥ 2021

Disclaimer

Dieses Dokument enthält Aussagen, die sich auf unseren künftigen Geschäftsverlauf und künftige finanzielle Leistungen sowie auf künftige Sixt Leasing betreffende Vorgänge oder Entwicklungen beziehen und zukunftsgerichtete Aussagen darstellen können. Diese Aussagen sind erkennbar an Formulierungen wie „erwarten“, „wollen“, „antizipieren“, „beabsichtigen“, „planen“, „glauben“, „anstreben“, „einschätzen“, „werden“ und „vorhersagen“ oder an ähnlichen Begriffen. Wir werden gegebenenfalls auch in anderen Berichten, in Präsentationen, in Unterlagen, die an Aktionäre verschickt werden, und in Pressemitteilungen zukunftsgerichtete Aussagen tätigen.

Des Weiteren können von Zeit zu Zeit unsere Vertreter zukunftsgerichtete Aussagen mündlich machen. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Erwartungen und bestimmten Annahmen des Sixt Leasing-Managements, von denen zahlreiche außerhalb des Einflussbereichs der Sixt Leasing SE liegen. Sie unterliegen daher einer Vielzahl von Risiken, Ungewissheiten und Faktoren, die in Veröffentlichungen – insbesondere im Abschnitt Risiken des Jahresberichts – beschrieben werden, sich aber nicht auf solche beschränken. Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken oder Ungewissheiten realisieren oder sollte es sich erweisen, dass die zugrunde liegenden Erwartungen nicht eintreten beziehungsweise Annahmen nicht korrekt waren, können die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen und Erfolge von Sixt Leasing (sowohl negativ als auch positiv) wesentlich von denjenigen Ergebnissen abweichen, die ausdrücklich oder implizit in der zukunftsgerichteten Aussage genannt worden sind.

Die Sixt Leasing SE übernimmt keine Verpflichtung und beabsichtigt auch nicht, diese zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren.

Dieses Dokument enthält – in IFRS nicht genau bestimmte – ergänzende Finanzkennzahlen, die sogenannte Non-GAAP-Measures sind oder sein können. Für die Beurteilung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage von Sixt Leasing sollten diese ergänzenden Finanzkennzahlen nicht isoliert oder als Alternative zu den im Konzernabschluss dargestellten und im Einklang mit IFRS ermittelten Finanzkennzahlen herangezogen werden. Andere Unternehmen, die Finanzkennzahlen mit einer ähnlichen Bezeichnung darstellen oder berichten, können diese anders berechnen.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass sich einzelne Zahlen in diesem und anderen Dokumenten nicht genau zur angegebenen Summe addieren und dass dargestellte Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen.

Agenda

A	HIGHLIGHTS GJ 2019 UND Q1 2020	04
B	FINANZEN GJ 2019 UND Q1 2020	08
C	AUSBLICK	14

Hohe Zustimmung für Übernahmeangebot von HCBE

Ereignis	Zeitraum	
Mindestannahmeschwelle in Höhe von 55 % zum Ende der regulären Annahmefrist deutlich überschritten (72,84 %)	30. April 2020	✓
Annahmequote zum Ende der weiteren Annahmefrist bei 92,07 %	20. Mai 2020	✓
Erfüllung der verbleibenden, in der Angebotsunterlage genannten üblichen Vollzugsbedingungen	Voraussichtlich im 2. Halbjahr 2020	
Abschluss der Transaktion	Voraussichtlich im 2. Halbjahr 2020	

Wachstumsinitiativen in 2019 erfolgreich gestartet

DRIVE > 2021



VERTRIEBS-
KOOPERATION
MIT FIAT & TCHIBO



SONDERAKTION
BLACK LEASING
FRIDAY



VERTRIEBS-
KOOPERATION
MIT VÄSSLA



DIGITALER
NACHVERKAUF
VON SERVICES



LAUNCH DER
SMARTPHONE APP
"THE COMPANION"



INT. EXPANSION
IM FLOTTEN-
MANAGEMENT

FlottenMeister

ÜBERNAHME DER
FLOTTENMEISTER
GMBH

Erweiterung des Produkt- und Serviceportfolios

DRIVE ≥ 2021



**VERTRIEBS-
KOOPERATION
MIT KIA & PAYBACK**



**DIGITALE BEZAHL-
FUNKTION FÜR APP
"THE COMPANION"**



**E-MOBILITÄTS-
KOOPERATION MIT
BSH HAUSGERÄTE**

IN VORBEREITUNG

**ANGEBOT FÜR
GEBRAUCHT-
WAGENLEASING**

IN VORBEREITUNG

**ANGEBOT FÜR
NEUWAGEN IM
ABBONNEMENT**

IN VORBEREITUNG

**ONLINE-BEDARFS-
KONFIGURATOR
FÜR AUTOSUCHE**

Agenda

A	HIGHLIGHTS GJ 2019 UND Q1 2020	04
B	FINANZEN GJ 2019 UND Q1 2020	08
C	AUSBLICK	14

Geschäftsentwicklung 2019 im Rahmen der Prognose

	2019	2018	Veränderung
Konzernvertragsbestand¹⁾	136.200	129.700	5,0 %
▪ Online Retail	44.300	44.700	-0,8 %
▪ Flottenmanagement	51.500	42.000	22,5 %
▪ Flottenleasing	40.400	43.000	-6,1 %
Finanzkennzahlen			
Konzernumsatz	824,4 Mio. EUR	805,8 Mio. EUR	2,3 %
Verkaufserlöse	356,3 Mio. EUR	325,3 Mio. EUR	9,5 %
Operativer Umsatz	468,2 Mio. EUR	480,5 Mio. EUR	-2,6 %
EBITDA	232,7 Mio. EUR	240,8 Mio. EUR	-3,4 %
EBT	29,3 Mio. EUR	30,5 Mio. EUR	-4,0 %
Operative Umsatzrendite	6,3 %	6,4 %	-0,1 PP
Konzernüberschuss	21,5 Mio. EUR	22,0 Mio. EUR	-2,0 %

1) Rundungsbedingte Differenzen möglich

Dividendenvorschlag gemäß Erwartung der Aktionäre

	GJ 2019 ¹	GJ 2018
Ergebnis je Aktie – unverwässert und verwässert	1,04 EUR	1,07 EUR
Dividende	0,90 EUR	0,48 EUR
Anzahl der Aktien (per 31.12.)	20.611.593	20.611.593
Dividendensumme	18,6 Mio. EUR	9,9 Mio. EUR
Ausschüttungsquote	86 %	45 %
Jahresschlusskurs ²	11,32 EUR	11,40 EUR
Dividendenrendite	8,0 %	4,2 %
Börsenkapitalisierung (per 31.12.)	233,3 Mio. EUR	235,0 Mio. EUR

- Mit ihrem Dividendenvorschlag in Höhe von 0,90 Euro je Aktie bestätigen Vorstand und Aufsichtsrat der Sixt Leasing SE die Dividendenerwartung der Aktionäre. Diese wird durch den Verkauf der Beteiligung der Sixt SE an der Gesellschaft und das begleitend dazu abgegebene freiwillige öffentliche Übernahmeangebot der Hyundai Capital Bank Europe GmbH begründet.
- Vorstand und Aufsichtsrat der Sixt Leasing SE haben die Entscheidung zum Dividendenvorschlag auf Grundlage der aktuellen Geschäfts-, Investitions- und Liquiditätsplanung der Gesellschaft getroffen. Diese berücksichtigt bereits die erwarteten ökonomischen und finanziellen Auswirkungen der COVID-19-Situation auf die Märkte und das Unternehmen der Sixt Leasing SE.

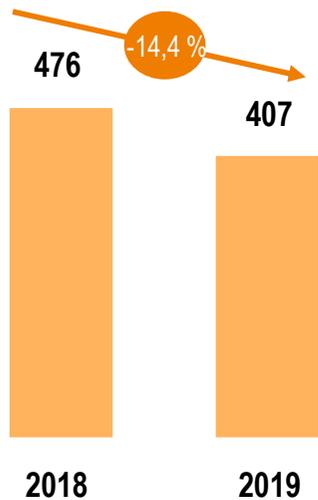
1) Angaben gemäß Dividendenvorschlag von Vorstand und Aufsichtsrat für das Geschäftsjahr 2019

2) Auf Xetra-Basis

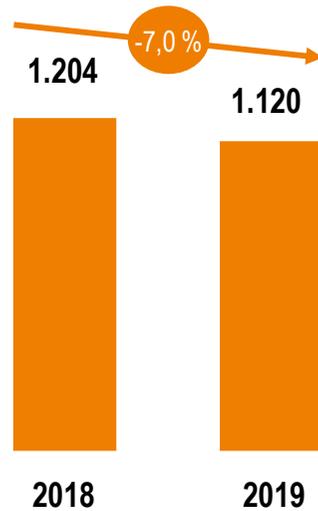
Eigenkapitalquote per Ende 2019 weiter gesteigert

Entwicklung der wichtigsten Bilanzkennzahlen 2019 vs. 2018 in Mio. EUR

INVESTITIONEN IN DAS LEASINGVERMÖGEN

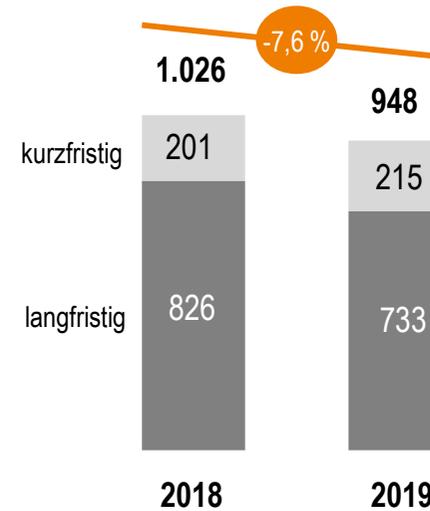


LEASINGVERMÖGEN

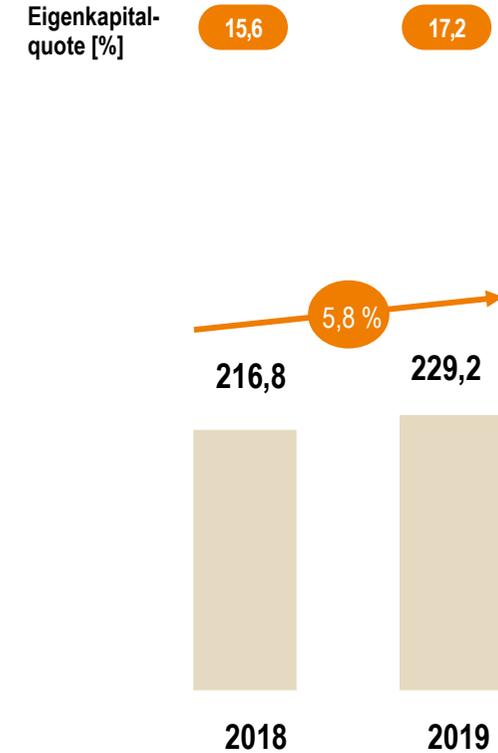


FINANZVERBINDLICHKEITEN

Nettoverschuldung [Mio. EUR]	1.020	946
Nettofinanz-Ergebnis [Mio. EUR]	-13,2	-12,0



EIGENKAPITAL



Geschäftsentwicklung in Q1 2020 erwartungsgemäß

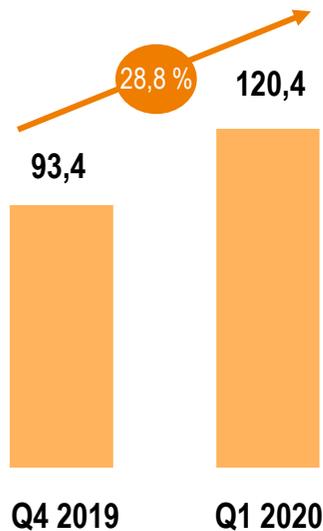
	Q1 2020	Q4 2019	Veränderung
Konzernvertragsbestand¹⁾	135.300	136.200	-0,7 %
▪ Online Retail	43.500	44.300	-1,8 %
▪ Flottenmanagement	52.200	51.500	1,4 %
▪ Flottenleasing	39.700	40.400	-1,7 %
Finanzkennzahlen	Q1 2020	Q1 2019	Veränderung
Konzernumsatz	199,3 Mio. EUR	232,7 Mio. EUR	-14,4 %
Verkaufserlöse	85,0 Mio. EUR	113,0 Mio. EUR	-24,8 %
Operativer Umsatz	114,3 Mio. EUR	119,7 Mio. EUR	-4,5 %
EBITDA	56,3 Mio. EUR	57,2 Mio. EUR	-1,5 %
EBT	5,6 Mio. EUR	7,0 Mio. EUR	-20,3 %
Operative Umsatzrendite	4,9 %	5,9 %	-1,0 PP
Konzernüberschuss	3,8 Mio. EUR	5,7 Mio. EUR	-33,4 %

1) Rundungsbedingte Differenzen möglich

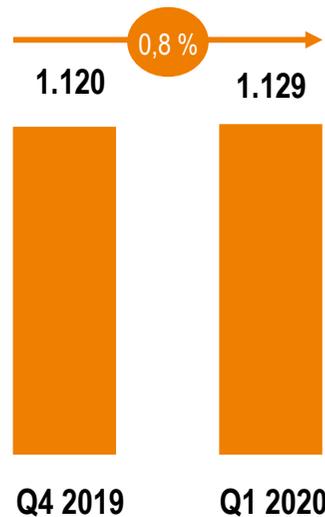
Weiterhin solide Bilanzstruktur in Q1 2020

Entwicklung der wichtigsten Bilanzkennzahlen Q1 2020 vs. Q4 2019 in Mio. EUR

INVESTITIONEN IN DAS LEASINGVERMÖGEN

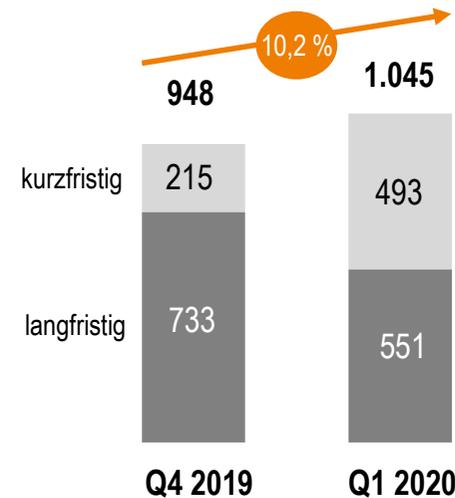


LEASINGVERMÖGEN



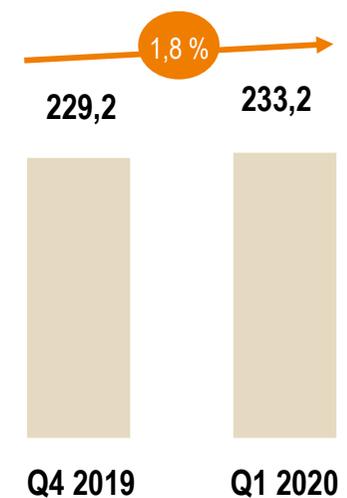
FINANZVERBINDLICHKEITEN

Nettoverschuldung [Mio. EUR]	946	948
Nettofinanz-Ergebnis [Mio. EUR]	-2,9	-2,8



EIGENKAPITAL

Eigenkapitalquote [%]	17,2	16,2
-----------------------	------	------



Agenda

A	HIGHLIGHTS GJ 2019 UND Q1 2020	04
B	FINANZEN GJ 2019 UND Q1 2020	08
C	AUSBLICK	14

Neue Wachstumschancen durch neuen Großaktionär

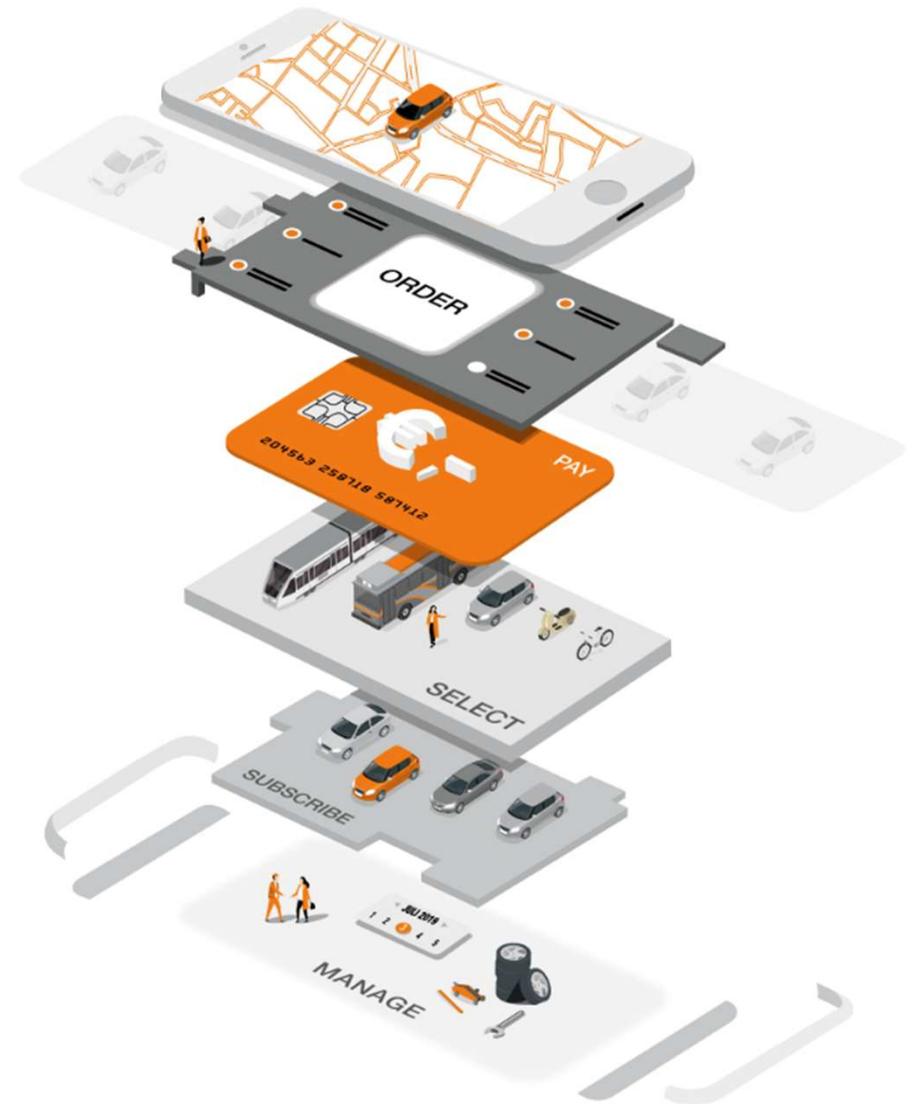
DRIVE ≥ 2021

Perspektiven für Sixt Leasing

- Fortsetzung der Wachstumsstrategie
- Positive Effekte für weitere Entwicklung
- Fortbestand als unabhängiges Mehrmarkenunternehmen
- Erhöhung der Kundenzahl
- Hebelwirkungen im operativen Geschäft
- Internationale Expansion

Fokus auf Digitalisierung und Internationalisierung

Maßnahmen	Ziele
Digitalisierung des Geschäftsmodells	Starkes und profitables Wachstum
Internationalisierung der Organisation	Starkes und profitables Wachstum
Prozess- und Kostenoptimierung	Verbesserte Produktivität und Ergebnisse
Automatisierung der Geschäftsprozesse	Höhere Effizienz der internen Abläufe
Nutzung von Synergien zwischen den Geschäftsfeldern	Optimierung der Kostenstruktur



Initiativen für Wachstum und Effizienz

Geschäftsfeld	Initiativen
Online Retail	<ul style="list-style-type: none">▪ Weiterentwicklung des Produkt- und Serviceangebots, z. B. Einführung von Neuwagen Abo und Leasingangeboten für Gebrauchtfahrzeuge▪ Entkopplung von Leasingvertrag und Serviceprodukten: Digitaler Nachverkauf und Vertrieb von Serviceprodukten an Kunden ohne Fahrzeugvertrag mit Sixt Leasing▪ Verbesserung der Customer Experience durch Weiterentwicklung der IT-Systeme und Optimierung der Kundenprozesse
Flottenleasing	<ul style="list-style-type: none">▪ Stärkung von Kundenbeziehungen im Großkundensegment durch individuelle Lösungen und anhaltend hohe Servicequalität▪ Diversifizierung des Kundenportfolios durch Ausbau des Geschäfts mit kleineren Firmenkunden
Flottenmanagement	<ul style="list-style-type: none">▪ Ausbau des Geschäfts im europäischen Ausland▪ Möglichkeit der Steuerung des weltweiten Fuhrparks durch das Sixt Global Reporting Tool▪ Ausweitung der App „The Companion“ auf weitere Kunden und Nutzer▪ Langfristige Weiterentwicklung des Geschäftsfelds zu einem Komplettanbieter von Unternehmensmobilität über alle Zulieferer und Anbieter

Kontakt

ADRESSE

Sixt Leasing SE
Zugspitzstraße 1
82049 Pullach

INVESTOR RELATIONS

Sixt Leasing SE
Stefan Vogel
T: +49 89 74444 4518
F: +49 89 74444 84518
E-Mail: ir@sixt-leasing.com