

DRIVE ≥ 2021

**SIXT**leasing

# Sixt Leasing SE Hauptversammlung 2019



305.7234440477853

3455.038211880028  
211.29499681091283

**München**  
3. Juni 2019

# Disclaimer

This presentation contains certain forward-looking statements relating to the business, financial performance and results of the Sixt Leasing SE (together with its subsidiaries, the “**Company**”) and/or the industry in which the Company operates. Forward-looking statements, regardless if made orally or in writing, concern future circumstances and results and other statements that are not historical facts, sometimes identified by the words “believes,” “expects,” “predicts,” “intends,” “projects,” “plans,” “estimates,” “aims,” “foresees,” “anticipates,” “targets,” and similar expressions. Forward-looking statements, including assumptions, opinions and views of the Company or cited from third party sources, are solely opinions and forecasts which are uncertain and subject to risks. Actual events may differ significantly from any anticipated development due to a number of factors, including without limitation, changes in general economic conditions, in particular economic conditions in the Company’s target markets, changes affecting interest rate levels, changes in competition levels, changes in laws and regulations, environmental damages, the potential impact of legal proceedings and actions and the Group’s ability to achieve operational synergies from past or future acquisitions. The Company does not guarantee that the assumptions underlying forward-looking statements, regardless if made orally or in writing, are free from errors nor does it accept any responsibility for the future accuracy of opinions or any obligation to update the statements in this presentation to reflect subsequent events. Forward-looking statements are made only as of the date hereof. Neither the delivery of this presentation nor any further discussions of the Company with any of the recipients thereof shall, under any circumstances, create any implication that there has been no change in the affairs of the Company since such date. Consequently, the Company does not undertake any obligation to review, update or confirm investors’ expectations or estimates or to release publicly any revisions to any forward-looking statements to reflect events that occur or circumstances that arise in relation to the content of the presentation.

Furthermore, a totally different performance can ensue from an unexpected slump in demand or economic stagnation in our key market Germany and/or in other Western European markets. The actual development can differ materially from the forecasts made in this presentation, in case one of the aforementioned risks or other risks not mentioned here should materialize and/or the assumption on which we have based our forecasts and prospects turn out to be wrong.

This presentation contains summary information only and does not purport to be comprehensive and is not intended to be (and should not be used as) the basis of any analysis or other evaluation. In addition, the information in this presentation is subject to change. No representation or warranty (express or implied) is made as to, and no reliance should be placed on, any information, including projections, estimates, targets and opinions, contained herein, and no liability whatsoever is accepted as to any errors, omissions or misstatements contained herein.

The presentation is furnished to you solely for your information and may not be reproduced or redistributed, in whole or in part, to any other person.

By accepting this presentation you acknowledge the foregoing.

305.7234440477853

3455.038211880028

211.29499681091283

# DRIVE>2021 Highlights 2018: Schwerpunkt auf Verbesserung des Rendite-Risiko-Profiles

**D**



**ONLINE RETAIL WIRD  
#1 GESCHÄFTSFELD**

**R**



**50% WENIGER  
EURO-4/5 DIESEL**

**R**



**DIESELRISIKO IM NEU-  
GESCHÄFT GESENKT**

**R**



**MEHR VERMARKTUNG  
INS AUSLAND**

DRIVE > 2021

**R**



**ERSTE EIGENE  
STATION ERÖFFNET**

**I**



**MANAGEMENT TEAM  
ERWEITERT**

**V**



**1 MRD. EURO DIP  
AUFGELEGT<sup>1)</sup>**

**E**



**UNABHÄNGIGE  
REFINANZIERUNG**

3455.038211880028

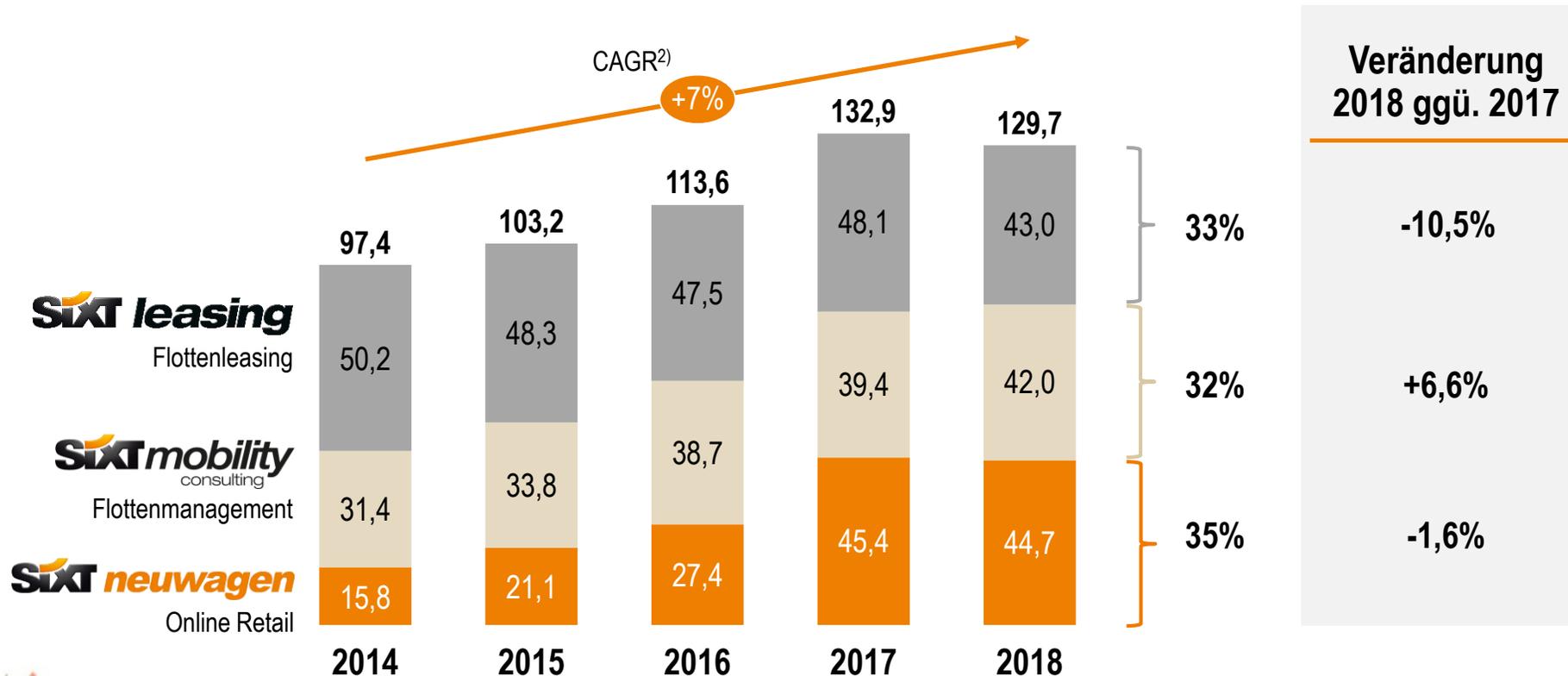
211.29499681091283

1) DIP = Debt Issuance Programme

305.7234440477853

# Vertragsbestand per Ende 2018 ungefähr auf Vorjahresniveau – Online Retail seit 2018 nach Vertragszahlen größtes Geschäftsfeld

## VERTRAGSBESTAND NACH GESCHÄFTSFELDERN [in '000]<sup>1)</sup>



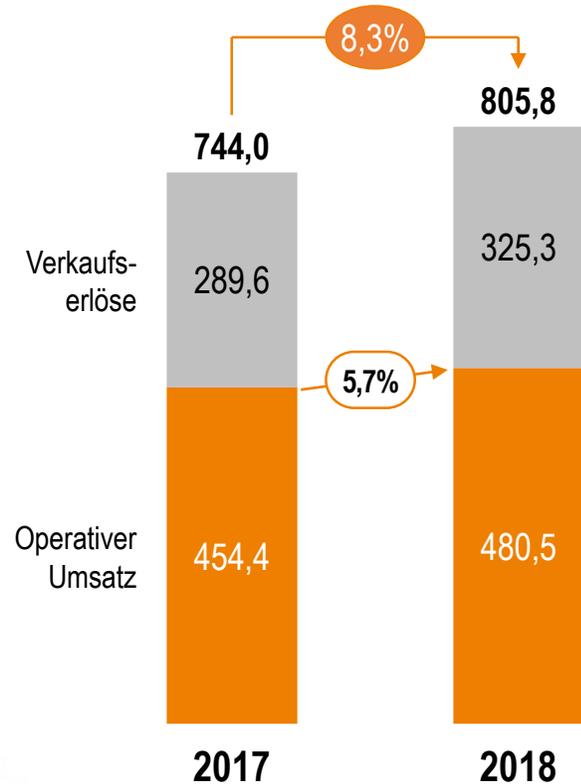
3455.038211880028  
211.29499681091283

1) Inkl. Leasingverträge, Flottenmanagementverträge, Serviceverträge und Bestellbuch (Verträge, bei denen das Fahrzeug noch nicht ausgeliefert wurde)

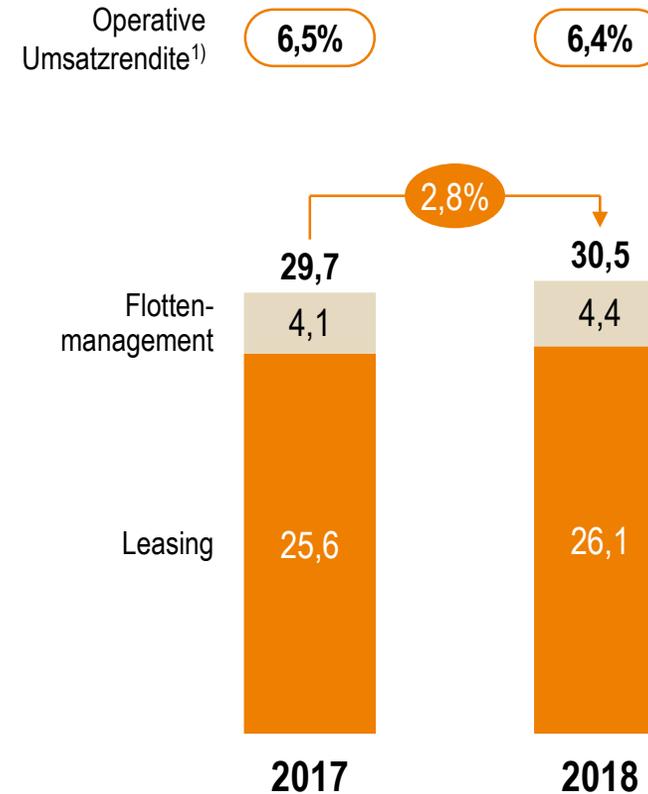
2) CAGR = Compound Annual Growth Rate = Durchschnittliche jährliche Wachstumsrate

# Umsatz und Vorsteuerergebnis im GJ 2018 gestiegen – Operative Umsatzrendite mit 6,4% annähernd auf Vorjahresniveau

## UMSATZ [in Mio. EUR]

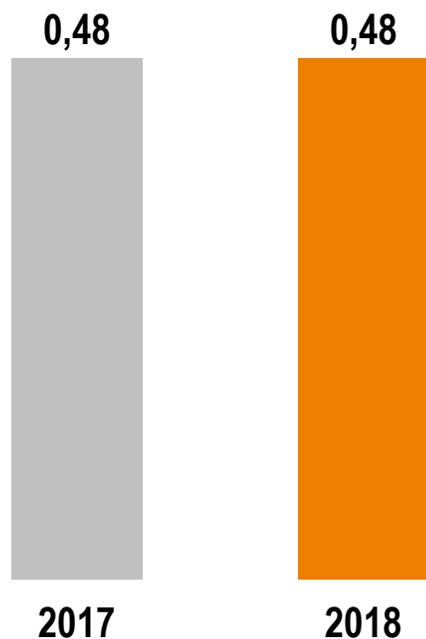


## VORSTEUERERGEBNIS (EBT) [in Mio. EUR]



# Sixt Leasing setzt auch für 2018 die attraktive Dividendenpolitik fort – Dividendenrendite bei 4,2%

## DIVIDENDE JE AKTIE [in EUR]

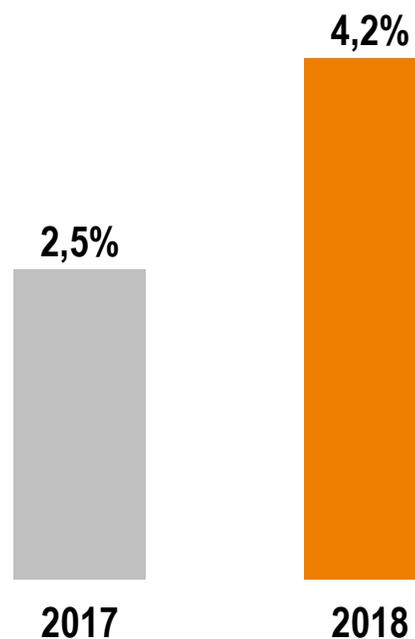


## DIVIDENDENRENDITE<sup>1)</sup>

Ausschüttungsquote<sup>2)</sup>

47%

45%



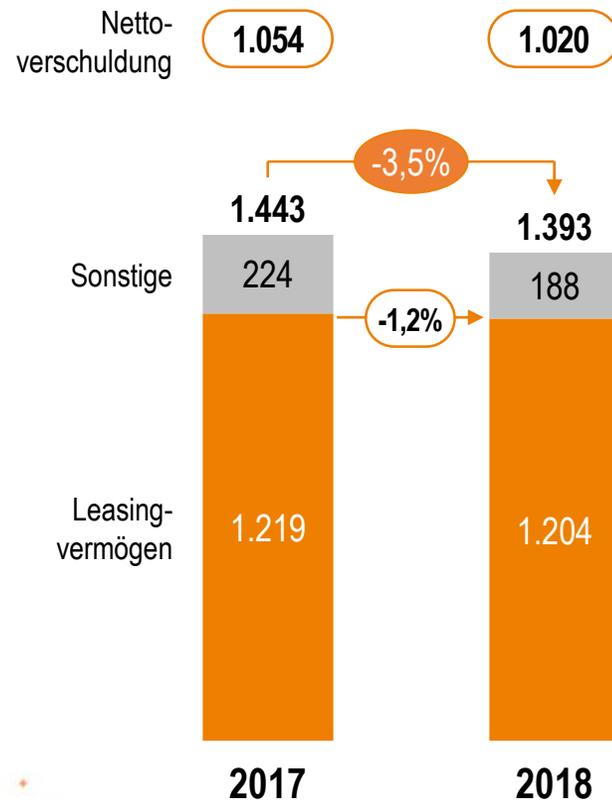
3455.038211880028  
211.29499681091283

305.7234440477853

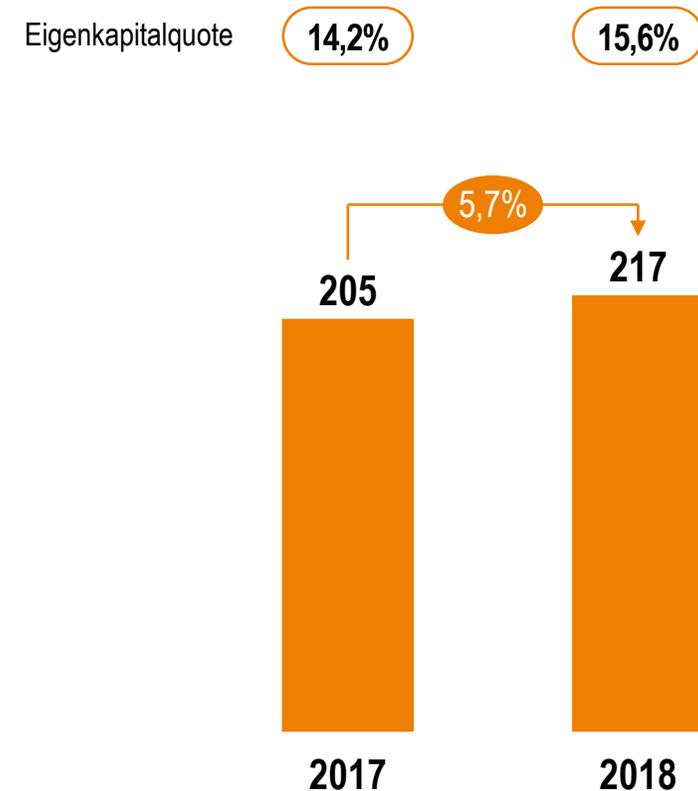
1) Basierend auf dem Xetra-Jahresschlusskurs der Sixt Leasing-Aktie  
2) Im Verhältnis zum Konzernüberschuss

# Leasingvermögen von knapp über 1,2 Mrd. Euro – Solide Eigenkapitalquote von 15,6%

## BILANZSUMME [in Mio. EUR]



## EIGENKAPITAL [in Mio. EUR]



# Wir gehen zehn Handlungsfelder an, um unser Geschäftsmodell strategisch weiterzuentwickeln: Produkte und Kundenerlebnis



305.7234440477853

# Wir gehen zehn Handlungsfelder an, um unser Geschäftsmodell strategisch weiterzuentwickeln: Segmente & Märkte und Prozesse



305.7234440477853

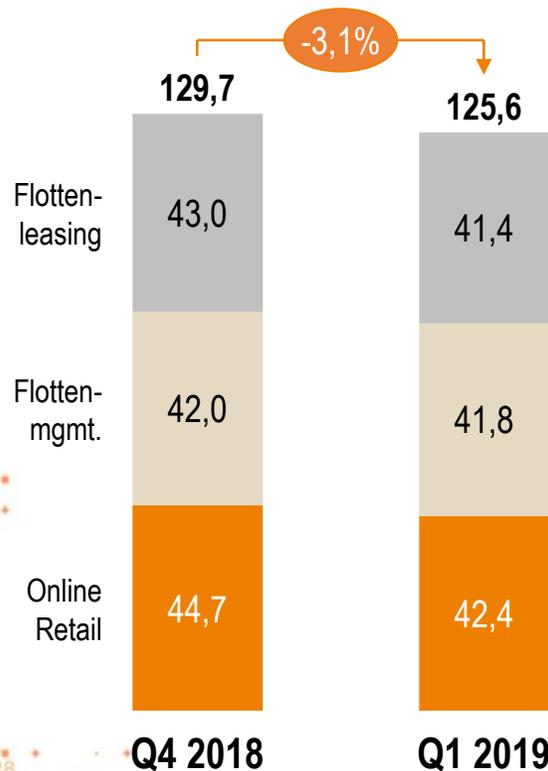
# Für 2019 leichter Anstieg des Konzernvertragsbestands erwartet – Ergebnis durch Investitionen in Wachstum und Digitalisierung belastet

	2018		2019
Konzernvertragsbestand	129.700 Verträge	➤	Leichter Anstieg
Operativer Umsatz	480,5 Mio. Euro	➤	Ungefähr auf Vorjahresniveau
Vorsteuerergebnis (EBT)	30,5 Mio. Euro	➤	Ungefähr auf Vorjahresniveau

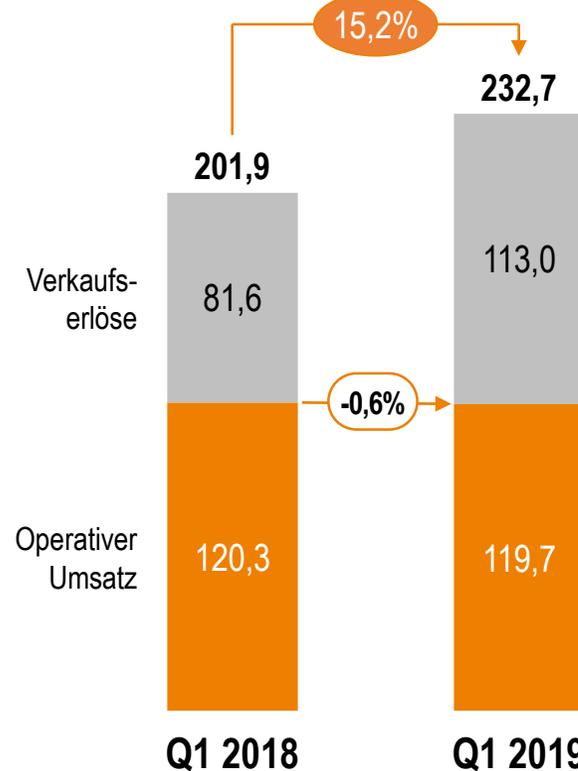
Geschäftsentwicklung im ersten Halbjahr 2019 voraussichtlich deutlich schwächer als im ersten Halbjahr 2018 und zweiten Halbjahr 2019

# Q1 2019: Rückgang von Vertragsbestand, operativem Umsatz und Vorsteuerergebnis im Rahmen der Erwartungen

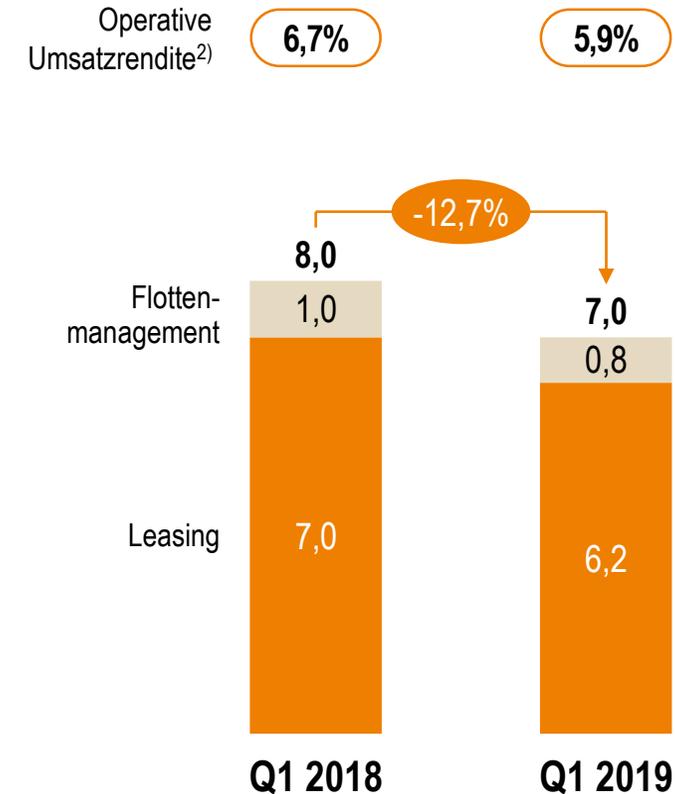
## VERTRAGSBESTAND [in '000]<sup>1)</sup>



## UMSATZ [in Mio. EUR]



## VORSTEUERERGEBNIS [in Mio. EUR]



3455.038211880028  
211.29499681091283

1) Inkl. Leasingverträge, Flottenmanagementverträge, Serviceverträge und Bestellbuch (Verträge, bei denen das Fahrzeug noch nicht ausgeliefert wurde)

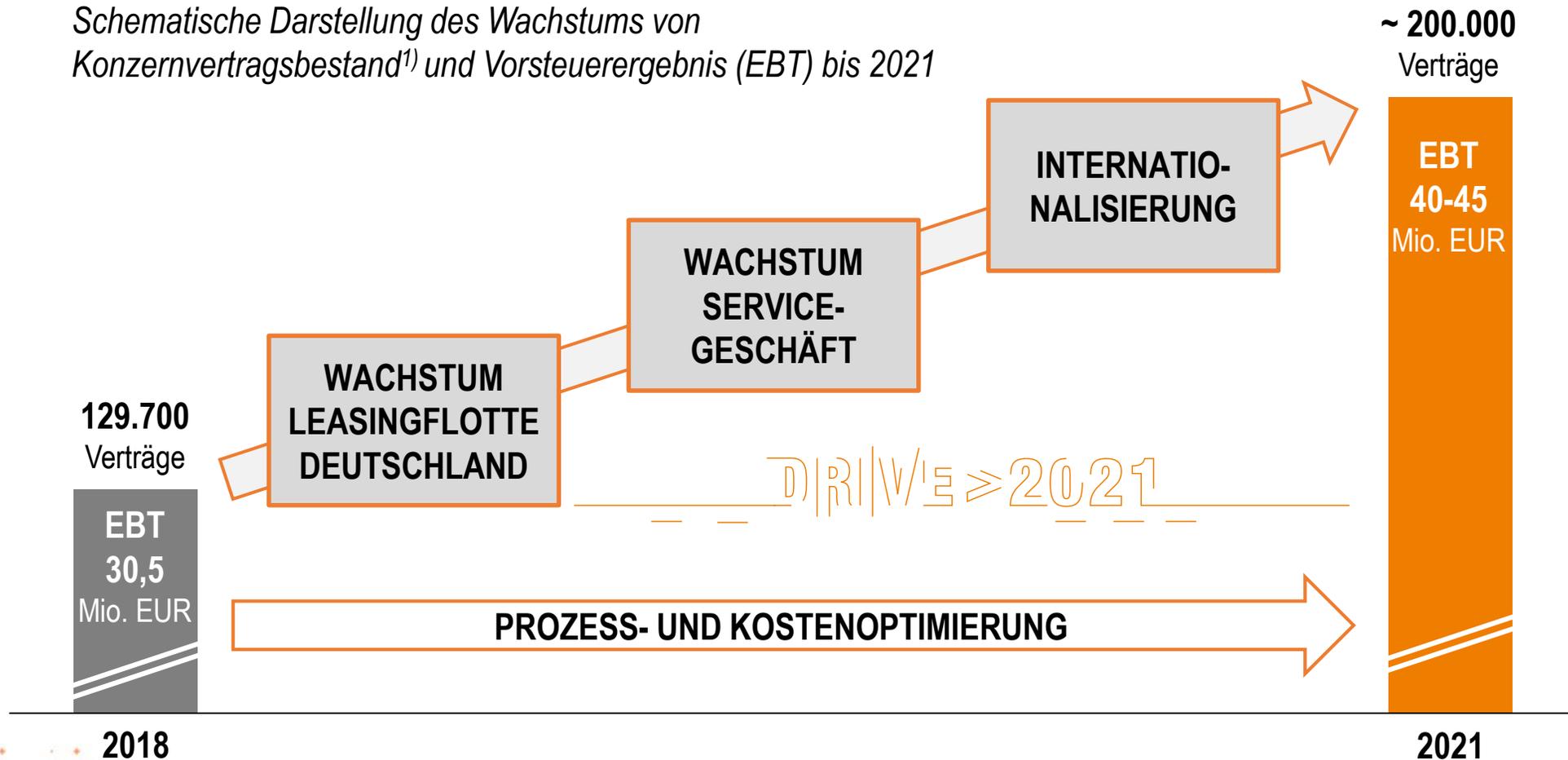
2) Verhältnis von Vorsteuerergebnis (EBT) zu operativem Umsatz

# Mittelfristausblick: Sehr starkes Wachstum der Geschäftsfelder Online Retail und Flottenmanagement bis 2021 erwartet

	2021	Veränderung ggü. 2018
Konzernvertragsbestand <sup>1)</sup>	~ 200.000 Verträge	~ 50%
Operativer Umsatz	~ 650 Mio. Euro	~ 35%
Vorsteuerergebnis (EBT)	40-45 Mio. Euro	~ 40%

# Maßnahmen aus dem Strategieprogramm DRIVE>2021 sollen deutliches Wachstum von Verträgen und Ergebnis unterstützen

Schematische Darstellung des Wachstums von Konzernvertragsbestand<sup>1)</sup> und Vorsteuerergebnis (EBT) bis 2021



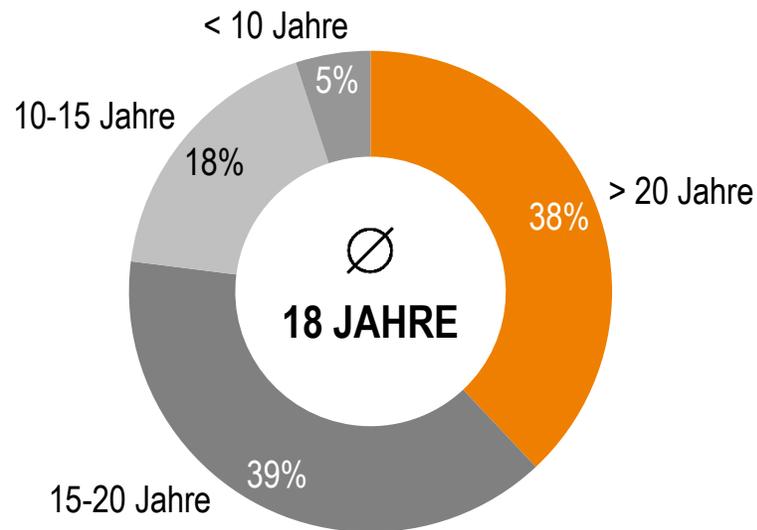
3455.038211880028  
211.29499681091283

1) Inkl. Leasingverträge, Flottenmanagementverträge, Serviceverträge und Bestellbuch (Verträge, bei denen das Fahrzeug noch nicht ausgeliefert wurde)

# Flottenleasing: Fokus auf Ausbau des Geschäfts mit kleineren Kunden und weitere Diversifizierung des Kundenportfolios



LOCAL SALES TEAM IN 5 REGIONEN AUFGEBAUT, UM KLEINERE FIRMENKUNDEN ZU BETREUEN



DAUER DER BEZIEHUNG MIT DEN 10 GRÖSSTEN KUNDEN<sup>1)</sup>



305.7234440477853

3455.038211880028  
211.29499681091283

1) Stand: 31.12.2018; auf Basis von Fahrzeugverträgen in Deutschland (ohne Bestellbuch und Serviceverträge)

# Online Retail: Fokus auf Digitalisierung, Verbesserung des Kundenerlebnisses und kundengruppenspezifische Angebote

**SIXT**-neuwagen.de



**Autofan**



Finanzierung des Traumautos  
mittels Leasing/Vario-Finanzierung



**Schnäppchenjäger**



Spezielle Kampagnenangebote  
zu sehr attraktiven Preisen



**Sicherheitsorientierte  
Käufer**



Sorgenfrei mit **All-Inclusive-Paket**  
+ erweiterter Flexibilität

305.7234440477853

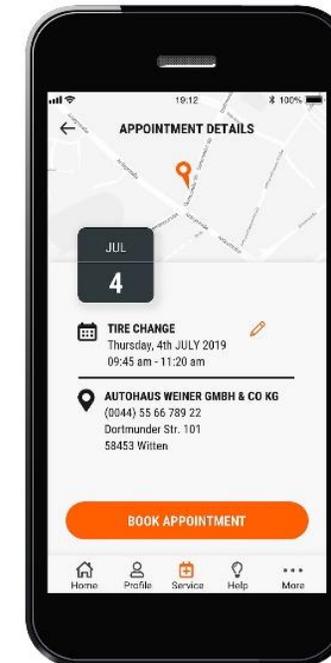
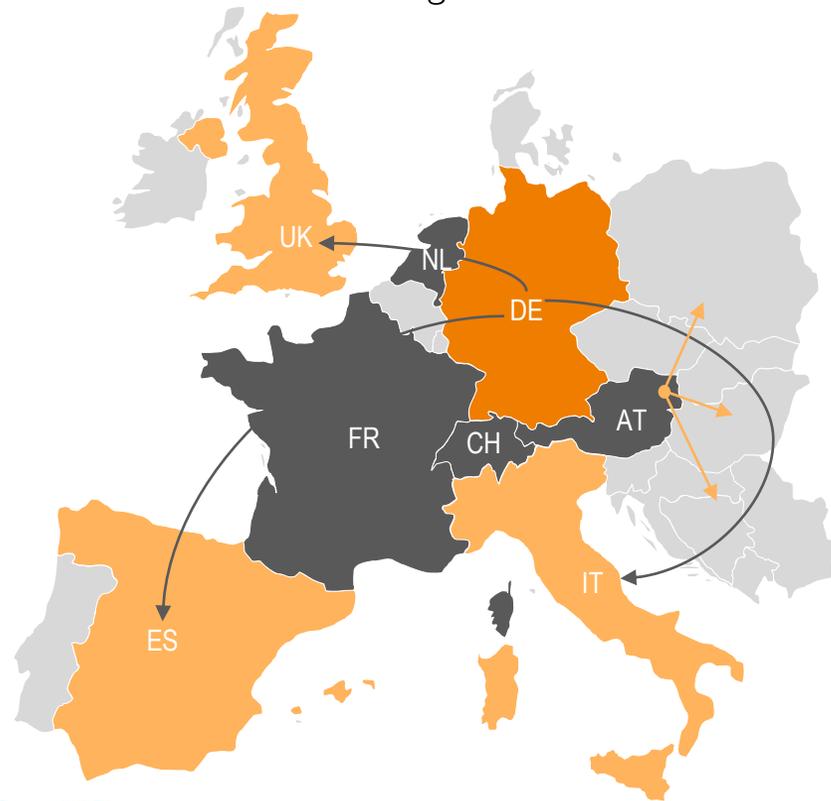
3455.038211880028

211.29499681091283

# Flottenmanagement: Fokus auf Europa-Expansion, Digitalisierung und Einbindung innovativer Mobilitätskonzepte



We shape the Future of Corporate Mobility.



3455.038211880028  
211.29499681091283

■ Inlandsmarkt ■ Bestehende Auslandsgesellschaften ■ Neue Zielländer

305.7234440477853